Swissfluid AG
Industriestrasse 40
CH-5600 Lenzburg

Tel. +41 62 889 20 10
info@swissfluid.ch
www.swissfluid.ch

Verstärke unser Team – Werde Teil der Swissfluid AG!

Die **Swissfluid AG** entwickelt, produziert und vertreibt weltweit kunststoffausgekleidete Armaturen und Probenahmesysteme für korrosive Anwendungen in Chemie, Petrochemie, Pharma, Bergbau sowie Papier- und Zellstoffindustrie. Wir beschäftigen rund 70 Mitarbeitende in der Schweiz und zählen mit unseren Tochtergesellschaften in den USA und China insgesamt ca. 110 Mitarbeitende.

Für die Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine technisch versierte, verkaufsstarke und motivierte Persönlichkeit als

Verkauf Aussendienst ganze Schweiz 100% (alle)

Arbeitsplatz Hauptsitz Lenzburg

Deine Aufgaben

- Kundenbetreuung: Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen.
- Neukundengewinnung: Akquisition und Aufbau neuer Kundenkontakte.
- Verkauf und Beratung: Präsentation und Verkauf von Produkten und Dienstleistungen.
- Umsatzverantwortung: Erreichung der vereinbarten Verkaufs- und Umsatzziele.
- Gebietsmanagement: Selbstständige Planung und Organisation der Kundenbesuche.
- Angebotsmanagement: Erstellung, Nachverfolgung und Verhandlung von Angeboten.
- Marktbeobachtung: Analyse von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wettbewerbern.
- Administration und Reporting: Dokumentation der Kundenbesuche, CRM-Pflege und Verkaufsberichte.

Dein Profil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung, vorzugsweise im Maschinenbau, Anlage-, Apparatebau
- Kaufmännische oder technische Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf Aussendienst im Industriebereich
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch/Englisch und Französisch mindestens B2
- Schnelle Auffassungsvermögen, Zielorientierung und hohe Eigeninitiative
- Unternehmerisches, strukturierter und lösungsorientiertes Denken
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Fundierte MS-Office und ERP-Erfahrung (vorzugsweise SelectLine)

Deine Vorteile bei uns

- Verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum
- Flexible Arbeitszeiten & Home-Office
- Zusätzliche Urlaubstage & attraktive Sozialleistungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten & Karrierechancen
- Gute Erreichbarkeit & kostenlose Parkplätze
- Regelmässige Team-Events
- Internationales Kundenumfeld und technisch anspruchsvolle Produkte
- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit mit verschiedenen Fachbereichen

Für weitere Informationen steht Dir Benjamin von Matt, Leiter Verkauf/GL telefonisch unter 062 889 20 14 gerne zur Verfügung.

Deine Bewerbung sendest du bitte ausschliesslich per Mail an: bewerbung@swissfluid.ch

05.11.2026 ks